



Como o Sebrae orienta o empresário para acessar crédito bancário.

OBJETIVO:

APRESENTAR A IMPORTÂNCIA DA
PERMANENTE GESTÃO EMPRESARIAL E SUA
DIRETA RELAÇÃO COM A OBTENÇÃO DE
FINANCIAMENTO.



PARA REFLEXÃO...



- COMO SE DÁ UMA ANÁLISE DE CRÉDITO?
- VOCÊ TEM MEDO DE SOLICITAR UM FINANCIAMENTO?
- VOCÊ ESTÁ PREPARADO PARA PEDIR UM FINANCIAMENTO COM SEGURANÇA E PLANEJAMENTO?
- VOCÊ ESTÁ PREPARADO PARA O MOMENTO DA ENTREVISTA COM O GERENTE?
- QUANDO DEVO BUSCAR UM FINANCIAMENTO/EMPRÉSTIMO?





IMPORTANTE SABER...

**CRÉDITO VIABILIZA
OPORTUNIDADES,
NÃO AS CRIA...**





GESTÃO FINANCEIRA

O QUE É?

MAXIMIZAÇÃO DO LUCRO, NÃO PERDENDO A CAPACIDADE DE PAGAMENTO DAS OBRIGAÇÕES DIÁRIAS E IMEDIATAS (MANTER A LIQUIDEZ).

OBJETIVOS DA GESTÃO FINANCEIRA

CONTROLE

ANÁLISE DE EMPRÉSTIMOS /
FINANCIAMENTOS ONEROSOS

DETERMINAÇÃO:

- NECESSIDADE DE CAPITAL DE GIRO (NCG)
- CAPITAL DE GIRO (CDG)

PREVISIBILIDADE

GERAÇÃO DE INDICADORES



CAUSAS BÁSICAS DO DESEQUILÍBRIO FINANCEIRO (FATORES INTERNOS)

AUMENTO DO PRAZO DE VENDAS, VISANDO A
MELHORIA DA COMPETITIVIDADE

VOLUMES DE COMPRAS INADEQUADOS

INADEQUAÇÃO DOS PRAZOS
DE VENDA, RECEBIMENTO E
PAGAMENTO

BAIXO GIRO DOS ESTOQUES



CAUSAS BÁSICAS DO DESEQUILÍBRIO FINANCEIRO (FATORES INTERNOS)

RETIRADAS INCOMPATÍVEIS DOS SÓCIOS

POLÍTICA SALARIAL, CUSTOS E
DESPEAS INCOMPATÍVEIS COM AS
RECEITAS OPERACIONAIS

AUMENTO DA INADIMPLÊNCIA



CAUSAS BÁSICAS DO DESEQUILÍBRIO FINANCEIRO (FATORES EXTERNOS)

**REDUÇÃO NAS VENDAS CAUSADAS
POR RETRAÇÃO DO MERCADO**

AUMENTO DA CONCORRÊNCIA

ALTERAÇÕES DE ALÍQUOTAS

**AUMENTO GERAL DA
INADIMPLÊNCIA / REDUÇÃO DO
PODER DE COMPRA**





CRÉDITO NÃO DEVE SER UTILIZADO PARA...

ROLAR DÍVIDAS COM TAXAS
SEMELHANTES

SUPRIR DEFICIÊNCIAS DE
GESTÃO

FREQUENTEMENTE SUPRIR O
CAPITAL DE GIRO FIXO

O QUE É O CRÉDITO?

SEGURANÇA QUE ALGUMA COISA É VERDADEIRA; CONFIANÇA
BOA REPUTAÇÃO, BOA FAMA, CONSIDERAÇÃO
DIREITO DE RECEBER AQUILO QUE EMPRESTOU

**"PARA OBTER EMPRÉSTIMO / FINANCIAMENTO É PRECISO TER
CRÉDITO"**



*Como os bancos
analisam crédito*

OS C's DO CRÉDITO

CARÁTER
(REGISTRO HISTÓRICO DO
REQUERENTE)

CAPACIDADE DE PAGAMENTO
(PAGAR O FINANCIAMENTO)

CAPITAL
(SITUAÇÃO PATRIMONIAL)

COLATERAL
(GARANTIAS)

CONDIÇÕES
(CENÁRIO ECONÔMICO
EMPRESARIAL)

O QUE DIFICULTA O ACESSO AO CRÉDITO...

1. SITUAÇÃO LEGAL, CONTÁBIL E CADASTRAL DA EMPRESA E DOS SÓCIOS DESATUALIZADA
2. FALTA OU DESATUALIZAÇÃO DO ORÇAMENTO RELACIONADO AOS INVESTIMENTOS
3. PARCELA DE RECURSOS PRÓPRIOS INSUFICIENTES OU INEXISTENTES
4. GARANTIAS INSUFICIENTES / FALTA DE DOCUMENTAÇÃO LEGAL
5. CONFLITO DE INFORMAÇÕES NA ELABORAÇÃO DO PLANO DE NEGÓCIOS E SUA COMPROVAÇÃO JUNTO À INSTITUIÇÃO FINANCEIRA





→
←
■

PONTOS IMPORTANTES PARA OBTER O FINANCIAMENTO ...

ORIENTE-SE PARA A
ELABORAÇÃO DE UM PLANO DE
NEGÓCIOS

IDENTIFIQUE A OPÇÃO /
SOLUÇÃO E MODALIDADE DE
FINANCIAMENTO MAIS
ADEQUADA AO SEU NEGÓCIO

CERTIFIQUE-SE DE TODOS
OS PRÉ REQUISITOS NECESSÁRIOS
COMO: GARANTIAS,
CONTRAPARTIDAS, CADASTROS,
DOCUMENTOS, FICHAS CADASTRAIS,
DOCUMENTAÇÕES ESPECÍFICAS
ENTRE OUTROS.

FONTES INTERNAS DE FINANCIAMENTO (AUTOFINANCIAMENTO)



FORNECEDORES

ADIANTAMENTO DE CLIENTES

LUCRO

ANÁLISE DE ESTOQUE

ANÁLISE DE IMOBILIZADO



ONDE BUSCAR FINANCIAMENTOS...

BANCOS PÚBLICOS

BANCOS PRIVADOS

COOPERATIVAS DE CRÉDITO

FINANCEIRAS

BANCOS DIGITAIS

FINTECH's

EMPRESAS SIMPLES DE CRÉDITO

BANCOS DE DESENVOLVIMENTO

INSTITUIÇÕES DE MICROCRÉDITO

FACTORING

OUTROS



ITENS PERTINENTES AOS EMPRÉSTIMOS

PRAZO DE EMPRÉSTIMO

CARÊNCIA

TAXA DE JUROS

**CUSTO EFETIVO TOTAL
(CET)**

CONTRAPARTIDAS
(PERCENTUAL DE
RECURSOS PRÓPRIOS)

LIMITES

GARANTIAS REAIS E
PESSOAIS





PARA QUE SE BUSCA FINANCIAMENTO

INVESTIMENTO FIXO

CAPITAL DE GIRO

INVESTIMENTO MISTO (GIRO +
FIXO)

O QUE DEVO SABER AO BUSCAR UM FINANCIAMENTO

- PARA QUE PRECISO DO EMPRÉSTIMO?
- **QUANTO** PRECISO DE EMPRÉSTIMO?
- COMO IREI PAGAR O EMPRÉSTIMO?
- **QUANDO** PRECISAREI DO EMPRÉSTIMO?
- QUE TIPO DE FINANCIAMENTO É MAIS ADEQUADO AO MEU NEGÓCIO?



O QUE SABER AO NEGOCIAR O FINANCIAMENTO...

TENHA FOCO NO FINANCIAMENTO ADEQUADO AO SEU NEGÓCIO (CONHEÇA AS LINHAS DE FINANCIAMENTO)

ANALISE A RECIPROCIDADE BANCÁRIA
ANALISE A "VENDA CASADA"

TENHA SEMPRE TODAS AS INFORMAÇÕES DE SEU NEGÓCIO / PLANO DE NEGÓCIOS

ATENTE PARA OS CUSTOS, TARIFAS E IMPOSTOS SOBRE AS OPERAÇÕES DE FINANCIAMENTO (IOF, TAC, JUROS, CORREÇÕES, INDEXADORES ETC)



É SEMPRE BOM LEMBRAR QUE...

FINANCIAMENTO É IGUAL REMÉDIO, SE NÃO FOR BEM DIMENSIONADO PODE MATAR OU NÃO FUNCIONAR

O FINANCIAMENTO DEVE SER UTILIZADO PARA AQUILO QUE FOI PREVISTO

O PLANO DE NEGÓCIOS DEVE SER RESPALDADO POR OPORTUNIDADES MERCADOLÓGICAS

O SEBRAE É PARCEIRO DE SUA EMPRESA



O QUE MAIS O SEBRAE OFERECE

- CAPACITAÇÃO GERENCIAL – CURSOS, PALESTRAS, OFICINAS E SEMINÁRIOS
- CONSULTORIAS PRESENCIAL E A **DISTÂNCIA**
- PUBLICAÇÕES SOBRE NEGÓCIOS E GESTÃO
- SEBRAE NA SUA EMPRESA
- FEIRA DO EMPREENDEDOR
- PALESTRAS GERENCIAIS



DÚVIDAS?



@SEBRAE_MG



WWW.FACEBOOK.COM/SEBRAE.MINAS



WWW.FLICKR.COM/SEBRAEMG



WWW.YOUTUBE.COM/ATENDIMENTOSEBRAEMG



HTTP://SEBRAEMGCOMVOCE.WORDPRESS.COM



0800 570 0800

WWW.SEBRAEMG.COM.BR